

### **Jak zarobić na wykonywaniu instalacji EIB?**

Rynek instalacji EIB dopiero się tworzy. Firm oferujących takie instalacje jest jednak coraz więcej, pomimo, że nie mają one często żadnego doświadczenia w EIB. Wiedzą o tym klienci i rozważnie wybierają potencjalnego wykonawcę Systemu. Poniżej zamieszczamy zestaw zagadnień, jakie powinna przemyśleć każda firma elektroinstalacyjna planująca rozpocząć przygodę z EIB:

### **Dogłębna wiedza o możliwościach systemu i urządzeń**

Najważniejszą kwestią przy oferowaniu instalacji inteligentnych jest dogłębna wiedza o produktach pozwalająca zastosować wszystkie obecne na rynku, nawet najbardziej skomplikowane rozwiązania, realizujące wyszukane potrzeby i zachcianki klientów. Ogólna wiedza o możliwościach systemu nie wystarczy – niezbędna jest wiedza o konkretnych produktach i rozwiązaniach.

*Gromadzimy wiedzę i doświadczenie od 1997 roku. Prowadzimy szkolenia.*

### **Profesjonalne materiały informacyjno-marketingowe**

Systemy EIB są obecnie niezbyt znane potencjalnym klientom. Aby przekonać ich do wartościowych produktów niezbędne są profesjonalne materiały informacyjno-marketingowe - klient oczekuje fachowej wiedzy i spójnego zestawu materiałów bez banalnych i ogólnikowych hasel.

*Zapewniamy komplet materiałów informacyjnych i marketingowych.*

### **Wiarygodność i bezpieczeństwo transakcji**

Systemy EIB nie są tanie. Dodatkowo ich wartość ujawnia się po uruchomieniu, czyli wymagają dużej inwestycji bez możliwości sprawdzenia jej jakości. Powoduje to duże trudności z przekonaniem klienta, który nie zaufa małej lub niedoświadczonej firmie - albo zrezygnuje z Systemu, albo skorzysta z usług firmy znanej z doświadczenia w EIB.

*Jesteśmy liderem na rynku.*

### **Szeroka oferta produktów o zróżnicowanych funkcjach**

Urządzenia dla Systemu EIB produkuje ponad 100 firm w Europie. Należy znać dobrze ich ofertę, aby proponować klientom rozwiązania sprawdzone i najlepsze z dostępnych. Uboga oferta zamyka naszemu klientowi możliwość wyboru, współpraca z wieloma producentami wymaga jednak doświadczenia, co i od kogo warto kupować – nawet pozornie identyczne urządzenia różnią się oprogramowaniem.

*Mamy największą ofertę wielu producentów.*

### **Doświadczenie w uruchamianiu Systemów EIB**

Zaprogramowanie urządzeń to aż połowa funkcjonalności systemu EIB – bez programu urządzenia są bezużyteczne. Programy mają kilkadziesiąt opcji, które znacznie zmieniają funkcjonowanie poszczególnych urządzeń. Opcje te są jednak rzadko opisane. Ich nierozważne użycie może stwarzać problemy z poprawnym działaniem systemu, przez co klient byłby niezadowolony.

*Mamy najwięcej realizacji.*

### **Opłacalność – efektywność ekonomiczna**

Inwestycja w rozpoczęcie „przygody z EIB” jest kosztowna. Wymaga zakupu oprogramowania, szkoleń i urządzeń podstawowych. Początkującym w EIB firmom nie oplaca się inwestować, jeśli mają tylko kilka realizacji w roku, dodatkowo wiedzę z uruchamiania trzeba zdobywać samemu (brak instrukcji) i zapomina się ją bez codziennej praktyki.

*Uruchamiamy systemy każdego dnia.*

### **Co proponujemy?**

Proponujemy Państwu współpracę w zakresie połączenia możliwości Państwa i naszych produktów i usług. Nie zajmujemy się wykonywaniem instalacji, montażem urządzeń, dostawą urządzeń wykonawczych itp. Proponujemy natomiast rozwiązania umożliwiające zwiększenie atrakcyjności Państwa oferty. Współpraca z nami może zatem przynieść Państwu same korzyści.

*Nie wymagamy żadnych opłat, deklarowania obrotów itd.*

### **Jak w praktyce wygląda realizacja Systemu w Grupie SMARTech?**

Po zainteresowaniu się przez Państwa klienta systemem EIB i określeniu jego wymagań tworzony jest projekt instalacji. Następnie Instalator Grupy SMARTech wykonuje instalację i montuje urządzenia sterujące przez nas dostarczone. Ostatnim etapem jest zaprogramowanie urządzeń i uruchomienie systemu, w czym aktywnie uczestniczymy. Po uruchomieniu Instalator świadczy usługi serwisowe. Na każdym etapie zapewniamy doradztwo i wsparcie techniczne.

*Współpraca z nami przynosi same korzyści.*